

Piacvezető magánegészségügyi cégünk dinamikus fejlődése miatt bővítjük vállalati értékesítési csapatunk **törzspartner és új partner értékesítési** csoportját is. Ehhez keressük azokat az agilis, kreatív csapat tagokat, akik proaktív módon tudják megszólítani akár meglévő, akár leendő partnereinket. Egymást keressük, ha fontosnak érzed, hogy a munkád gyümölcsét elismerjék és támogassák, valamint, ha a légkör sem utolsó szempont!

FELADATAID LESZNEK:

TÖRZSPARTNER ÉRTÉKESÍTŐ

- Éves szerződések és kondíciók letárgyalása
- Meglévő partnerekkel kapcsolattartás, felmerülő kérdések, igények megválaszolása
- Szolgáltatási kör bővítése
- Az előírányzott tervek szerinti bevételek elérése
- Piackutatás, partnerekkel való kapcsolattartás
- Szakmai anyagok teljes körű elkészítése – előkészítéstől a szerződéskötésig
- Ajánlatok beszerzése, ill. készítése, ajánlatok nyomon követése

ÚJ PARTNER ÉRTÉKESÍTŐ

- Időpont-egyeztetés hideghívásokkal
- Személyes találkozók lebonyolítása
- Ajánlatok elkészítése, kiküldése, nyomonkövetése
- Szerződések megkötése
- Az éves tervnek megfelelő értékesítési volumen elérése

AMIT ELVÁRUNK:

- 1-2 év releváns, értékesítési területen szerzett tapasztalat
- Minimum középfokú végzettség
- Határozott és meggyőző kiállás
- Proaktív, eredményorientált hozzáállás
- Terhelhetőség
- B kategóriás jogosítvány

AMIT NYÚJTUNK:

- Mobiltelefon és laptop
- Dinamikusan fejlődő vállalati kultúra
- Folyamatos fejlődési lehetőség
- Változatos, kihívást jelentő feladatok
- Fiatalos csapat
- Sok vidámság

JOGVISZONY IDŐTARTAMA, FOGLALKOZTATÁS JELLEGE:

- határozatlan időre szóló, 3 hónap próbaidő
- teljes munkaidő

SZÜKSÉGES TAPASZTALAT:

- 1-3 év szakmai tapasztalat

SZÜKSÉGES NYELVTUDÁS:

- Angol - Középfok/kommunikációképes

MUNKAVÉGZÉS HELYE:

- Budapest

JELENTKEZÉS MÓDJA:

- pozíciómegjelöléssel, bérigénnyel ellátott önéletrajzát a
jelentkezes@doktor24.hu e-mail címre várjuk